

MytripleA es una plataforma de financiación alternativa para particulares en busca de rentabilidad y empresas en busca de financiación satisfaciendo los intereses de ambas partes en un nuevo modelo de negocio llamado *crowdfunding*. “Las empresas que cuentan con nuestra financiación están mejor preparadas para afrontar crisis de liquidez bancaria como la vivida recientemente y también oportunidades de crecimiento en su negocio, gracias a tener un financiador adicional que hace que su riesgo y deuda bancaria se reduzca”, asegura en esta

entrevista Jorge Antón, CEO de la compañía. La mayoría de empresas que solicitan un préstamo a través de MytripleA son pymes solventes que necesitan financiación para acometer una inversión en su negocio, o sencillamente para cubrir sus necesidades de circulante. Hasta la fecha rozan la cifra de los 20 millones de euros en financiación gracias a la confianza de casi 3.000 inversores. Las expectativas de crecimiento de este tipo de financiación en España para los próximos años son muy positivas, según los expertos.

**Jorge Antón, CEO de MytripleA**

## “MytripleA reduce la dependencia financiera de los bancos”

■ Manuel Tortajada

— **¿Qué es MytripleA? Y, ¿Cómo empezó?**

— MytripleA es una plataforma de crowdfunding que ofrece préstamos a empresas y autónomos financiados directamente con dinero de inversores particulares.

Fundada en el año 2013 abriendo las puertas en abril de 2015, contando con la licencia de Entidad de Pago registrada en el Banco de España. Además, desde el año 2016 MytripleA cuenta también con la licencia de Plataforma de Financiación Participativa otorgada por CNMV.

— **¿Qué os diferencia del resto de plataformas?**

— La gran diferencia con respecto del resto de plataformas es poseer las dos autorizaciones anteriores, la de la CNMV y la del Banco de España, siendo la única plataforma de crowdfunding que cuenta con estas dos licencias.

Además, colaboramos con diferentes Sociedades de Garantía Recíproca que nos permiten contar con un producto garantizado. Gracias a estos acuerdos, las empresas consiguen financiación a un tipo de interés más reducido y por otro lado, para el inversor resulta muy ventajoso pues cuentan con el aval de una Sociedad de Garantía Recíproca, es decir, si la empresa impaga, la SGR entra en juego haciéndose cargo de la deuda recuperando los inversores su capital invertido y los intereses ordinarios. Por detrás de las SGR se encuentra el reaval de CERSA y del FEI haciendo que el riesgo sea inapreciable para el inversor.

— **¿A quién va destinada la financiación de MytripleA?**

— En MytripleA se financian tanto empresas con gran recorrido e historial, como emprendedores, autónomos o negocios con una trayectoria más pequeña. Además, financiamos empresas de muy diversos sectores. Desde grandes empresas tecnológicas hasta panaderías de barrio. Cada vez más empresas se dan cuenta de las bondades de incorporar un financiador como MytripleA, que les permite reducir su dependencia de los bancos, consiguiendo una financiación a largo plazo y a un precio muy competitivo.

Las empresas que cuentan con nuestra financiación, están mejor preparadas para afrontar crisis de liquidez bancaria como la vivida recientemente y también oportunidades de crecimiento en su negocio, gracias a tener un financiador adicional que hace que su riesgo y deuda bancaria se reduzca.

— **¿Qué ventajas ofrece la financiación a través de crowdfunding?**

— Los acuerdos con las Socieda-



**“La gran diferencia con respecto del resto de plataformas es poseer las dos autorizaciones anteriores, la de la CNMV y la del Banco de España, siendo la única plataforma de crowdfunding que cuenta con estas dos licencias”**

**“Para las empresas y autónomos solicitantes de financiación los requerimientos mínimos son ejercer la actividad en España, no tener incidencias de impagos y tener fondos propios positivos”**

des de Garantía Recíproca que tiene suscritos MytripleA permiten a la empresa financiarse a un tipo de interés de 2%. Adicionalmente lo más destacado de este tipo de financiación es la agilidad y comodidad, no obligamos a contratar servicios o productos adicionales (como domiciliar nóminas, seguros, tarjetas... etc), no tienes que hacer ningún desplazamiento y, por supuesto, no nos gusta la letra pequeña ni los asteriscos, la pyme sabe todas las condiciones de su préstamo desde el principio.

### AL TIMÓN

**Jorge Antón** comenzó su carrera profesional como consultor de estrategia en Ernst & Young y ha ocupado cargos de responsabilidad en los Departamentos Financieros de

Peugeot y Grupo Lar. Colaborador habitual en foros de financiación y emprendimiento, es experto en Microfinanzas. Doctor en Economía, ha sido profesor universitario durante más de 4

años y cuenta con un Master en RSC y Desarrollo por la UNED. Es Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por el CUNEF, Colegio Universitario de Estudios Financieros.

— **¿Qué papel juega la financiación alternativa en España?**

— Las expectativas de crecimiento de este tipo de financiación en España son muy positivas y se espera que cada vez más empresas y autónomos obtengan financiación a través de estas nuevas vías consiguiendo así diversificar sus fuentes de financiación y un posición financiera más sana, robusta y mejor preparada para afrontar situaciones de crisis y crecimiento. Este modelo de inversión y financiación ya ha demostrado su extraordinario recorrido en países como EEUU o Inglaterra, donde las principales plataformas ya intermedian miles de millones al año. En España estamos en una fase mucho más temprana y por tanto con un potencial de crecimiento extraordinario. Nuestra visión es que en unos años la mayoría de las pymes de nuestro país tengan al menos par-

te de su financiación con una plataforma como MytripleA.

Cuando esto se produzca, la financiación de nuestro tejido productivo habrá conseguido reducir su dependencia de la financiación bancaria y la economía de nuestro país será más fuerte y estará mejor preparada tanto para afrontar posibles crisis como para aprovechar fases de crecimiento.

— **¿Cuáles son las exigencias/requisitos para poder financiarse en MytripleA?**

— Para las empresas y autónomos solicitantes de financiación los requerimientos mínimos son ejercer la actividad en España, no tener incidencias de impagos y tener fondos propios positivos.

— **¿Qué volumen de créditos habéis financiado hasta la fecha? Y, ¿qué previsiones tenéis?**

— Hasta la fecha ya rozamos la escalofriante cifra de financiar casi 20 millones de euros gracias a la confianza de casi 3.000 inversores. Lo más satisfactorio es ver cómo MytripleA está ayudando a cientos de empresas a tener unas finanzas más sanas a la vez que ver como miles de personas invierten su dinero directamente en esas empresas, generando una atractiva rentabilidad.

Nuestra clara previsión es seguir multiplicando nuestra actividad y que nuestra financiación llegue cada vez a más empresas de la mano de la confianza de cada vez más inversores. El cierre de 2017, gracias a la evolución tan favorable que hemos tenido los últimos meses, nos permite ser optimistas previendo superar esa barrera de 20 millones de euros.

— **¿Cuál es el perfil de las empresas que buscan financiación alternativa?**

— La mayoría de empresas que solicitan un préstamo a través de MytripleA son Pymes solventes que necesitan financiación para acometer una inversión en su negocio, o sencillamente para cubrir sus necesidades de circulante. Evaluamos proyectos de todos los sectores y tamaños, y hemos financiado cantidades que van desde los 3.000€ a los 350.000€. Además, MytripleA no gana más porque el proyecto sea financiado con un interés más alto, lo que garantiza que fijemos un tipo de interés justo para ambas partes.

— **¿Con el fin de los tipos a cero los bancos subirán los intereses de financiación. ¿Pasará igual con este tipo de financiación?**

— Lógicamente la evolución de los tipos de interés del mercado y que de manera inicial es marcada por los tipos de interés del Banco Central Europeo (actualmente en el 0%) influye en todo el mercado de financiación, incluido el de MytripleA. Sin embargo, como hemos comentado anteriormente, MytripleA no gana más si subimos los tipos, y buscamos un punto de equilibrio para ambas partes, inversores y empresas. Las perspectivas de los tipos de interés son alcistas y por eso nuestra opinión es que las empresas aprovechen el momento actual de tipos para endeudarse a largo plazo, algo que pueden hacer en MytripleA con préstamos al 2% a un plazo de hasta 60 meses, asegurándose así un tipo de interés que difícilmente volveremos a ver.

— **¿Y por el otro lado, ¿qué inversor busca invertir en crowdfunding?**

— Hay diferentes perfiles de inversor en MytripleA, desde inversores “retail” que invierten desde 50€ en préstamos hasta inversores institucionales que invierten grandes cantidades de dinero y todos ellos son tratados por igual.

— **¿Qué buscan y qué ventajas tienen los inversores que invierte a través de MytripleA?**

— En MytripleA los inversores buscan un producto donde invertir su dinero obteniendo a cambio una rentabilidad atractiva y sin renunciar a la seguridad. En MytripleA encuentran las inversiones garantizadas por Sociedades de Garantía Recíproca que aportan el aval de la operación de préstamo y así, el dinero invertido más los intereses ordinarios (2% anual), están garantizados. Esta estructura de seguridad lleva más de 30 años siendo usada por la banca y ahora MytripleA ha creado una nueva oportunidad de inversión, y que permite a cualquier persona generar una rentabilidad asegurada, prestando su dinero directamente al tejido productivo de nuestro país, contribuyendo así al crecimiento económico y la generación de empleo, y sin renunciar a la seguridad.